

Vertriebsingenieur / Sales Manager (m/w/d)

IBAF GmbH | Weischlitz, München, Potsdam, Wolfsburg, Bochum, Dresden, Magdeburg



IBAF unterstützt als Teil der IAMT Gruppe Industriepartner mit einem breiten Spektrum an Engineering-Leistungen. IBAF gestaltet als eigenverantwortlicher Entwicklungspartner vor allem exzellente Systemlösungen in den Bereichen Baumaschinen, Antriebs-, Förder- und Anlagentechnik. Seit der Gründung im Jahr 1992 arbeiten wir mit über 350 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern in der IAMT-Gruppe an 9 Standorten als Systemdienstleister in der gesamten Wertschöpfungskette – vom Konzept bis zum einsatzfähigen Produkt. Der Einstieg bei IBAF bietet Raum für persönliche und fachliche Entfaltung. Wir setzen uns nicht nur für unsere Kunden sondern auch für unsere Mitarbeiter ein. Denn sie machen uns zu dem, was wir sind. Wachsen Sie mit uns!

Im Zuge des weiteren Ausbaus unseres Unternehmens suchen wir zum nächstmöglichen Eintrittstermin einen engagierten Vertriebsingenieur / Sales Manager (m/w/d).

Das sind Ihre Aufgaben

- Akquise von Neukunden, Ausbau und Pflege vorhandener Kundenkontakte
- Vorstellung des IBAF-Leistungsspektrums, Überführung von Kundenfragestellungen in Projektideen
- Abbildung der Schnittstelle zwischen Kunden und den IBAF-Fachabteilungen bis zum Projektstart
- Entwicklung und Umsetzung strategischer Vertriebsziele

Nach einer intensiven Einarbeitungszeit arbeiten Sie eigenverantwortlich und sind dadurch ein qualifizierter Ansprechpartner für unsere Kunden und Ihre Kollegen.

Das bringen Sie mit

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium mit technischem Hintergrund
- Begeisterung für beratungsintensive Entwicklungsdienstleistungen
- Selbständige und zielorientierte Arbeitsweise, sicheres Auftreten, Teamfähigkeit
- Hohe kommunikative Fähigkeiten, Durchsetzungsvermögen und Belastbarkeit
- Flexibilität und die Bereitschaft zur Reisetätigkeit sind für Sie selbstverständlich

Das dürfen Sie von uns erwarten

- Abwechslungsreiche und herausfordernde Aufgaben in einem internationalen und innovativen Umfeld mit Freiraum für eigene Ideen und einem hohen Maß an Eigenverantwortung
- Unterstützung durch kollegiale Fachexperten verschiedener Fachrichtungen im eigenen Haus
- Förderung der persönlichen Weiterentwicklung durch umfangreiche Weiterbildungsmöglichkeiten sowie regelmäßige Feedbackgespräche
- Familiäres Arbeitsumfeld mit flexiblen Arbeitszeitmodellen, ergonomischen Arbeitsplätzen mit modernster Technik sowie die Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Attraktive Konditionen wie z.B. Bike-Leasing, Bezuschussung der Kinderbetreuungskosten und vieles mehr

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie uns bitte Ihre Bewerbungsunterlagen, gerne auch online oder rufen Sie uns an. Für einen ersten persönlichen Kontakt steht Ihnen Herr Dr. Tintrup unter der Tel.-Nr. 0234 / 36979-15 gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Ihr Ansprechpartner

Frank Tintrup

Geschäftsführer
IBAF GmbH



Telefon: +49 234 36979-0
Fax: +49 234 36979-29